

Affärsdriven gruppleddare geografiska systemlösningar

Vi ökar tempot i vår utveckling av världsledande produkter och lösningar för affärskritiska geospatiella tillämpningar.

Och vi behöver dig som vill satsa på att bygga affärer och systemlösningar ihop med våra medarbetare i Stockholm för kunder i Sverige och Europa.

Kvalifikationer

Du har erfarenhet av sälj av tekniska produkter och lösningar samt lång erfarenhet av projektledning för tekniska tillämpningar. Du har sålt in och lett konsultteam i krävande projekt och har en civilingenjörsexamen eller motsvarande med inriktning på system- och programutveckling i ryggen.

Du har ett stort engagemang och intresse för att sälja in och utveckla innovativa lösningar i nära samarbete med våra kunder. Du tar egna initiativ, trivs med kundkontakt och behärskar svenska och engelska väl i tal och skrift. Plus om du dessutom har erfarenhet av GIS-området och/eller försvarsindustrin och har jobbat med tjänster inom ett produktbolag.

Vi erbjuder dig

Ett utmanande arbete i en kreativ miljö där du utvecklar våra affärer mot existerande kunder. Du får chans att coacha, leda och ansvara för ett team som löser kundens behov med hjälp av Carmentas produkter. Placeringsort är Stockholm.

Vi anser att mångfald leder till utveckling och därmed framgång. Carmenta arbetar därför för en spridning i etnisk/kulturell bakgrund hos våra medarbetare och en jämn fördelning av kvinnor och män.

Intresserad?

Skicka din ansökan med CV till employment@carmenta.com

